

## HEADHUNTER

**PŘIHLÁŠENÍ NA TRÉNINK ON-LINE**  
<https://www.treninky.cz/trenink/headhunter-60>

Ve spolupráci s **Gerhardem Mendrokem**



**MAXIMÁLNÍ POČET  
ÚČASTNÍKŮ**  
0 účastníků



**ÚROVEŇ KURZU**  
Top



**ČASOVÁ NÁROČNOST**  
32 hod / 4 dny

### O čem trénink bude

Trénink je zaměřené na stavbu **celé obchodní sítě** nebo **doplnění obchodní struktury** ve všech oborech. Dostanete **srozumitelné a fungující návody** jak správně představit sebe a firmu a tím zvýšit počet nových lidí v týmu.

Pokud si určíte dohody, kterými se budete řídit, váš nábor vzroste. O kolik? Stačí vám **50, 100, 120%** - určíte si sami!

Jedná se o náš exkluzivní program, který tvoří velkou část poptávky našich klientů. Kombinuje v sobě praktiky **"lovců hlav"**, **trenérské dovednosti** a **manažerské zručnosti**.

**Časová náročnost programu je 4 - 6 dní tréninku + 9 týdnů praxe.**

### Co použijete v praxi

- Výpočtem si určíte potřebný **počet obchodníků**.
- Bude umět najít **konkrétní lidi**, které potřebujete a kontakt na ně.
- Najdete **argumenty**, tím se připravíte na **námítky** k oslovení konkrétního člověka.
- Zpracujete časový plán a **oslovíte** vybrané potenciální kandidáty.
- Určíte si **pravidla** práce s lidmi.
- Získáte **měřitelné výsledky** náboru.

Vzhledem k časové kapacitě celého programu, **teoretická část** výrazně podporuje **praxi jednotlivých účastníků**.

## Na co se zaměříme

Můj business plán v číslech a pravidlech  
Obchodník v mém týmu - kdo to je a kde ho najdu  
Systematická práce s databankou potenciálních obchodníků  
Oslovování vhodných kandidátů - úderná argumentace  
Vyjednávání s potenciálními kandidáty  
... aby Váš obchodník začal prodávat a jeho adaptace do pracovního prostředí

## Ještě získáte

Zvýší se Vaše aktivita v náboru nových obchodníků  
Vzhledem k malému počtu účastníků na tréninku, máte možnost řešit Vaše konkrétní požadavky  
Tištěné tréninkové materiály  
Občerstvení po celou dobu tréninku, oběd  
Certifikát o absolvování kurzu

## Kdo Vás bude trénovat



### **Gerhard Mendrok, MBA**

*Jednatel společnosti ab connectia, senior consultant, obchodník*

*Když spojíme lidský um a pracovní nasazení, pak výsledkem může být jediné  
růst*

Vedu programy dílem rozvojově, částečně projektově a hodně výkonnostně. Je to směs selského rozumu a zkušeností svých i jiných. To vše smícháno se základní teorií. Proto jsou dovednosti a znalosti z mých programů vždy ihned použitelné v praxi. Mám na zřeteli vždy Váš konkrétní užitek. Vaším přínosem i mým cílem je tedy měřitelný posun vpřed. Snad proto mám věrné klienty. Budu rad, když to budete i Vy.

Realizace projektů pro: ČSOB Leasing a.s., ČSOB Pojišťovna a.s., Československá obchodná banka a.s., UNIQA pojišťovna a.s., Tatra banka a.s., Allianz Slovenská pojišťovna, a.s., Česká pojišťovna a.s., Raiffeisen stavební spořitelna, J&T BANKA a.s., Unimarco a.s., AXA pojišťovna, CAPITOL akciová spoločnosť, Kapitól finanční poradenství a.s., ASA, Modrá Pyramida stavební spořitelna, Generali Slovensko, UNION poisťovňa, IZOLAS - Saint Gobain, Kooperativa pojišťovna, a.s., Vienna Inshurance Group

## Trénink připravuje

# Kateřina Mendrok

garant tréinku

[treninky@treninky.cz](mailto:treninky@treninky.cz)

Zajiřtují realizaci tohoto tréinku tak, abyste byli v příjemném prostředí a poslouchali inspirativní téma vedoucí k Vařemu viditelnému zlepření. Věřím, že to je důvod se k nám vracet.

