

## PRÁCE S KONTAKTY

### PŘIHLÁŠENÍ NA TRÉNINK ON-LINE

<https://www.treninky.cz/trenink/prace-s-kontakty-105>

Ve spolupráci s **ab connectia s r.o.**



**MAXIMÁLNÍ POČET  
ÚČASTNÍKŮ**  
12 účastníků



**ÚROVEŇ KURZU**  
Střední



**ČASOVÁ NÁROČNOST**  
8 hod / 1 den

### O čem trénink bude

Váš diář zeje prázdnotou, nemáte naplánované obchodní schůzky. Nevíte, kde najít nové zdroje zákazníků. Máte nastavený obchodní plán a musíte jej plnit, závisí na tom vaše odměna.

Ukážeme vám, jak najít, získat a pracovat s kontakty. Vytvoříte si vlastní systém práce s kontakty. Efektivní práce s kontakty zvýší příjem firmy, ale hlavně obchodníkům.

### Co použijete v praxi

Účastníci získají postupy a tipy, jak získávat data na trhu i uvnitř firmy. Naučí se, jak s nimi systematicky pracovat.

Firma získá inovační podklad pro návrhy změn v interních systémech, pro jejich budoucí efektivnější využití.

### Na co se zaměříme

Základní rozdělení obchodních příležitostí

Interní zdroje obchodu

Externí zdroje obchodu

Skryté nákupní signály

Založení vlastní databáze jako nástroj pro sjednocení rozptýlených zdrojů

Tvorba networkingu

## Ještě získáte

Workshop kombinovaný s tréninkem

Materiály v tištěné podobě

Certifikát o absolvování kurzu

## Kdo Vás bude trénovat



### Ing. Petr Musil

*partner společnosti MUSIL a partneři s.r.o., Business consultant*

*S akčním plánem efektivně a s profitem.*

Od roku 1997 působím v oboru pojišťovnictví. Zkušenosti jsem získal jak z přímého prodeje, tak managementu. Z pozice Zemského ředitele, Allianz pojišťovny, jsem odešel do své makléřské firmy na pozici výkonného ředitele. Klienti a účastníci tréninků oceňují mou silnou orientaci na měřitelný výsledek, přímočarost a reálnou zkušenost z obchodu a managementu.

Tréninky, které vedu, jsou tematicky zaměřeny: projekty obchodní strategie, manažerské a obchodní dovednosti, řízení aktivit, finanční poradenství pro privátní a korporátní klienty, výkonnostní koučink, komunikace, konflikty a asertivita, vyjednávání, týmová práce, motivace, péče o klienta.

Výběr z realizovaných projektů pro: Allianz pojišťovna, a.s. Raiffeisen stavební spořitelna, UNIQA pojišťovna a.s., ČSOB Leasing Slovensko, ČSOB Banka Slovensko, KAPITOL pojišťovací a finanční poradenství, a.s.

## Trénink připravuje

### Kateřina Mendrok

garant tréninku

[treninky@treninky.cz](mailto:treninky@treninky.cz)

Zajišťuji realizaci tohoto tréninku tak, abyste byli v příjemném prostředí a poslouchali inspirativní téma vedoucí k Vašemu viditelnému zlepšení. Věřím, že to je důvod se k nám vracet.

