



ZVÝŠENÍ OBRATU - PŘÍMÝ PRODEJ

PŘIHLÁŠENÍ NA TRÉNINK ON-LINE

<https://www.treninky.cz/trenink/zvyseni-obratu-primy-prodej-50>

Ve spolupráci s **Petrem Friesingerem**



10 MAXIMÁLNÍ POČET
ÚČASTNÍKŮ
10 účastníků



1 ÚROVEŇ KURZU
Základní



8 ČASOVÁ NÁROČNOST
8 hod / 1 den

O čem trénink bude

Máte zboží nebo služby, které lze zákazníkům prodávat napřímo, bez mezičlánků? Případně provozujete prodejny se zbožím a chcete zvýšit obrát?

Trénink je postaven na přímém prodeji zboží nebo služeb pro **MLM struktury**. Pro zvýšení obrátu vašeho podnikání nebo obchodní struktury máte tyto možnosti: zvýšit náklady na reklamu nebo investovat do přímého prodeje.

Investicí času a peněz do přímého prodeje, dokážete ovlivnit výsledek prodeje osobně! Přímý prodej Vašeho zboží a služeb může v praxi znamenat buďto:

- aktivní zvýšení počtu zákazníků na prodejně či kanceláři nebo
- osobní prodej vašeho zboží u klienta.

Nedělejte zbytečné chyby a posuňte svůj obchod do další fáze!

Co použijete v praxi

Po absolvování tréninku poznáte, **kdo je váš zákazník:**

- budete vědět kde jej najít,
- znát a pochopit jeho potřeby,
- najít důvod, proč by měl přijít za Vámi do prodejny či kanceláře,
- dokážete si s ním telefonicky sjednat schůzku.

Kombinací těchto dovedností budete efektivněji pracovat a zvýší se Váš zisk. Naučíme Vás to, protože to sami děláme pro naše zákazníky z různých oborů.

Na co se zaměříme

- Vybereme nejvhodnější zákazníky
- Najdeme zdroje, kde je hledat
- Popíšeme jejich potřeby
- Vytvoříme argumenty k oslovení
- Naučíme Vás je oslovit
- Připravíme si protiargumenty na případné námitky

Ještě získáte

- Individuální přístup lektora, který má zkušenosti s přímým prodejem ve financích
- Tréninkové materiály v tištěné podobě

Trénink připravuje

Kateřina Mendrok

garant tréninku

treninky@treninky.cz

Zajišťuji realizaci tohoto tréninku tak, abyste byli v příjemném prostředí a poslouchali inspirativní téma vedoucí k Vašemu viditelnému zlepšení. Věřím, že to je důvod se k nám vracet.



Účastníci tohoto kurzu si koupili také

Škola zvládání odporu a námitek

Situace, které dnes považujete za projev nesouhlasu a nezájmu budete považovat za příležitost k dalšímu jednání!

Umím komunikovat se svými lidmi?

Naučíme Vás, jak efektivně komunikovat - se svým podřízeným, nadřízeným, partnerem, klientem, zákazníkem, protivníkem i pracovním týmem.

Časový rozvrh

Blok 1

Trénink trvá 8 hodin s krátkými přestávkami na oběd

09:00 - 17:00